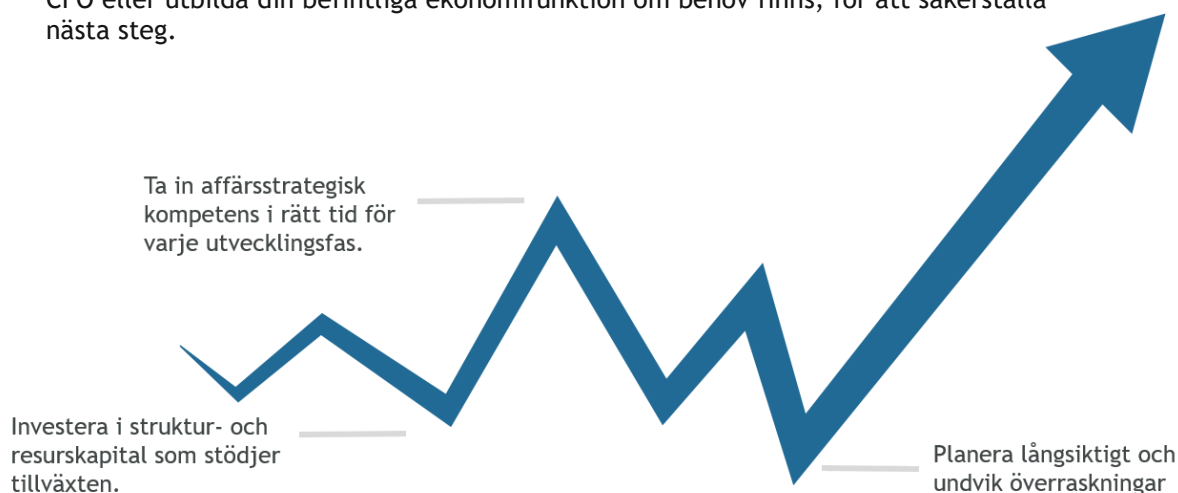


## Affärsstrategisk diagnos för tillväxt

Som VD är det viktigt att ligga steget före, men ofta är det svårt att få tiden att räcka till. Ibland kan det också vara svårt att avgöra vad som är mest affärskritiskt. Vår diagnos syftar till att ge dig som VD en tydlig bild över vilka finansiella, affärsstrategiska och strukturella insatser som du behöver prioritera för att nå dina långsiktiga mål. Den förbereder dig också på de nästkommande faserna och fångar upp vad som är avgörande för företagets utveckling och tillväxt framåt.

Vår analys hjälper dig att ta kontroll över vilka finansiella och affärsstrategiska underlag som behöver finnas på plats. Den ger dig tillfälle att lyfta blicken och arbeta mer proaktivt. Genom vår diagnos får du rådgivning, en effektiv genomlysning samt prioritering av affärskritiska aktiviteter. Du får även en handlingsplan för en lönsam och säker utveckling och tillväxt, ett beslutsunderlag som passar att presentera för din styrelse och din ledningsgrupp.

Styrkan med CFO-direkt är att vi efter diagnosen kan hjälpa dig med genomförandet av de aktiviteter som presenteras i rapporten. Vi kan även hjälpa dig rekrytera rätt CFO eller utbilda din befintliga ekonomifunktion om behov finns, för att säkerställa nästa steg.



### Diagnosen riktar sig till startups och mellanstora företag

Bolag vi hjälper står ofta inför en spännande utvecklingsfas eller tillväxt och behöver stöd inom ett eller fler kritiska områden. Exempel på vanliga utmaningar:

Har du och styrelsen samma vision och målbild?

- Finns det tydliga förväntningar och rätt förutsättningar? Är styrelse- och VD-rapporteringen relevant? Med vår diagnos kan vi hjälpa er skapa samsyn och enas om en riktning.

Har du kontroll över företagets kassa på kort och lång sikt?

- Ett bolag i startupfasen måste ha fullkomlig koll på hur länge kassan räcker för att kunna planera eventuella nyemissioner eller andra åtgärder. Med diagnosen ser vi över ditt behov av kassaflödesanalys utifrån ditt bolags komplexitet.

Planerar ni att ta in mer kapital i bolaget eller ska ni børsintroduceras?

- Ett bolag med god finansiell ordning har större möjlighet att ta in externt kapital till en högre värdering. Genom diagnosen identifierar vi de grundläggande bristerna och gör en åtgärdsplan som ska stärka det strukturella kapitalet.

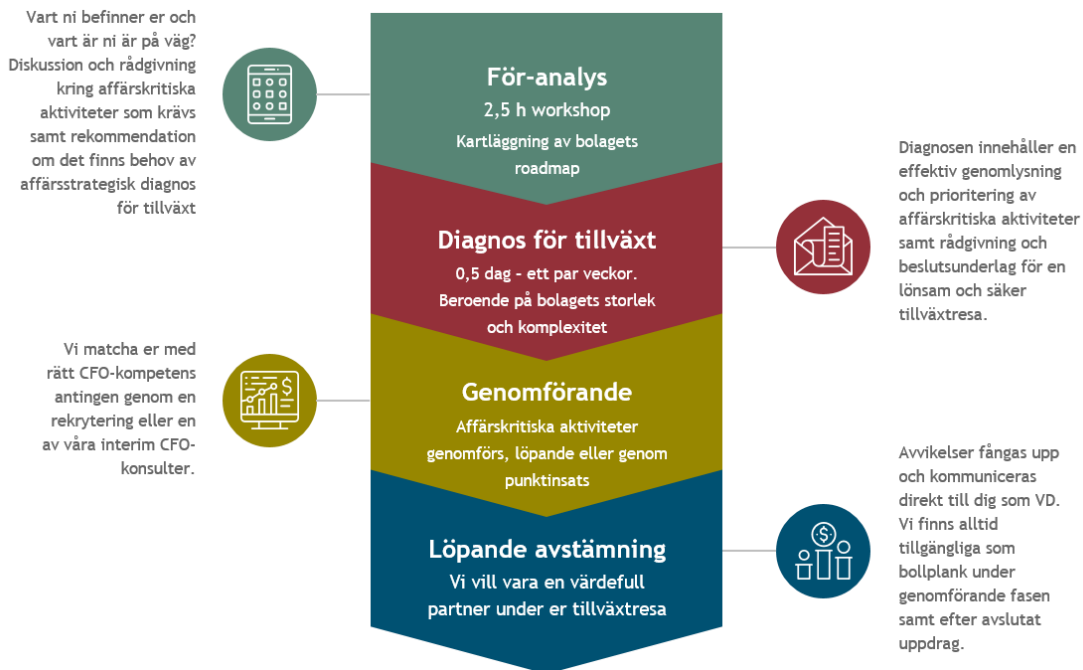
Ska ni genomgå en Due Diligence?

- För att öka utbudet av professionell investerare behöver du vara förberedd och ha all bolagsdokumentation på plats. Diagnosen genomlyser och identifierar vad som behöver kompletteras inför en planerad DD.

Vi erbjuder en kostnadsfri för-analys

- För att ta reda på vilken nivå av diagnos som ditt bolag behöver, erbjuder vi ett första möte där vi gör en för-analys. Då kartlägger vi bolagets nuläge och långsiktiga mål och ger dig en rekommendation om nästa steg.

Bilden nedan visar de fyra stegen mot lönsam och säker tillväxtresa.



## Lär känna våra CFO:er

Vi skräddarsyr en CFO-direktlösning och matchar dig som VD med rätt CFO för dina utmaningar.

Alla våra CFO:er är seniora profiler som har kompetens och förståelse för dina utmaningar. Alla har arbetat strategiskt, på både små och stora bolag samt har lång erfarenhet av förändringsledning och VD-rådgivning. Det som är gemensamt för våra CFO:er är att de snabbt kan identifiera och sätta sig in i olika frågeställningar samt har förmågan att kommunicera det finansiella språket på ett pedagogiskt sätt, till dig och din ledningsgrupp. Ett av Inhouse värdeord är ”utmana” och det vill vi leva upp till genom rak och tydlig kommunikation.

Vill du veta mer om CFO-direkt är du välkommen att kontakta Marlene Blomquist, Affärsområdeschef på Inhouse specialistområde ekonomi. Mobil: 0709 115 800 eller mail: [marlene.blomquist@inhouse.se](mailto:marlene.blomquist@inhouse.se). Mer om Inhouse specialistområde ekonomi på <https://www.inhouse.se/ekonomi/>.